

Persuader ou manipuler dans le discours politique

Dr. Naglaa Farghali

Résumé :

Cette étude représente une analyse du discours politique du Président Emmanuel Macron dont l'objectif est d'étudier les différentes techniques langagières utilisées par le locuteur dans son discours afin de montrer la force de la parole et son effet sur autrui. La langue dans notre vie sociale est un outil de communication entre les individus. Dans la vie politique, elle a une fonction qui dépasse le fait de « dire » ou de « décrire le monde » et les faits. Dans le discours politique, la parole se présente comme une activité langagière qui reflète la pensée, les idées et les croyances du locuteur devant le grand public. Elle présente également un lieu d'action, de décision et de pouvoir, mais elle est aussi un signe de tromperie, de mensonge et de dissimulation, voire de manipulation. Cependant elle reste un moyen d'identifier les individus et/ou les personnes masquées. Autrement dit, elle permet de démasquer la réalité, de voir la vérité et de mieux comprendre le sens qui naît de tout acte de langage et son interprétation. Pendant les moments de crise, elle joue une fonction emblématique dans l'apaisement ou le suscitement des tensions. A cet effet, la guerre opposant la Russie et l'Ukraine est un sujet majeur qui suscite aujourd'hui les chercheurs et qui va nous servir de corpus pour saisir la différence entre persuader et manipuler. Cette guerre nous permettra essentiellement d'analyser les moyens d'influence dans le discours présidentiel et de répondre à un certain questionnement qui mérite d'être étudié.